

J/E American Business Book Café

Relax. Learn. Grow.

ビジネス40/ウーマンズ40

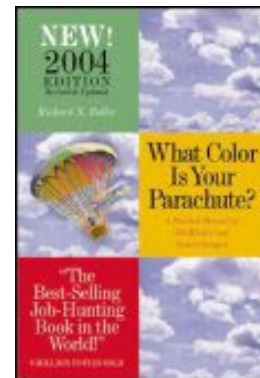
2006年 夏

What Color Is Your Parachute?

『あなたのパラシュートは何色?』

就職・転職希望者のための実践マニュアル

Author: Richard N. Bolles
Publisher: Ten Speed Press 2004年
ISBN: 1580085415 411ページ



～ 要旨 ～

このベストセラーは毎年新しい改訂版が出て、職を探す者、また人生において「自分の使命は何か」を追い求める者にとっては、欠かせない情報源となっている。生まれて初めて仕事を探すあなたに、そして長年働き、職業において更に深い意義を探し求めているあなたにも、お勧めの一冊である。

翻訳者:山岸健一

American Business Book Caféは年間40本のサマリーを、「ビジネス・40」、「ウーマンズ40」、「バイリンガル・セット」と、3つのフォーマットのうちいずれかでお届けします。ご購入を希望される場合はwww.japanvital.com/abbcafe.htmlまでアクセスを！



『あなたのパラシュートは何色？』 就職・転職希望者のための実践マニュアル

要旨

このベストセラーは毎年新しい改訂版が出て、職を探す者、また人生において「自分の使命は何か」を追い求める者にとっては、欠かせない情報源となっている。生まれて初めて仕事を探すあなたに、そして長年働き、職業において更に深い意義を探し求めているあなたにも、お勧めの一冊である。

1. あなたは何を求めているのか？

基本的に就職希望者にはふたつのタイプがいる。

- ➔ 従来型の、お金、良い待遇を求める就職希望者
- ➔ 人生に変化を求めている者

あなたが前者の場合なら、潜在的な雇用主のニーズに合わせて、自分の履歴書、職務経歴書を用意する必要がある。後者なら『己の魂の叫び』を素直に聞き、深く思いをめぐらす週末から一週間をスタートさせよう。

職を得るためには、十分に心のエネルギーを蓄え、断固たる決意で望まなくてはならない。しかし『長旅』の成果は、十分にそれに値するものである。なぜなら『夢のような仕事』を捜し求めることは、真の幸福を捜し求めることと同じであるからだ。自分を励まし、力づけてくれる家族、友人を得ることが、この手の職探しには必要かもしれない。その人はあなたの日々の進歩を見つめ、あなたが道を外れそうになった時や、落胆してしまいがちな時、きっと励ましてくれる。

4つの職をみつけるベストな方法

- ➔ 家族や友人、隣人、同僚を通して。
- ➔ 今、求人しているか否かに関わらず、あなたが興味を持つ会社に足を運び、人を雇う権限を持つ人物と話をしてみる。
- ➔ 電話帳やウェブサイトを目を通し、自分が興味を持つところをリストアップする。
- ➔ 人生に変化をもたらす仕事探しへと旅立つこと！

なぜ人は人生に変化をもたらす仕事を探したがるのか？

ある人は現在の仕事で『燃え尽きる』から、ある人はお金がもっと欲しいからである。しかしもっと重要な理由は、人々は人生における使命を模索しているからである。人は成長すれば、お金よりも仕事における意義を探し求めるのだ。

What Color Is Your Parachute? A Practical Manual For Job-Hunters And Career-Changers

The Main Idea

This best-selling book is updated annually and has been an indispensable resource for job-hunter's and people who are on a quest to find their mission in life. Whether you are looking for your first job or searching for deeper purpose after years of work, this is the book for you.

1. What Are You Looking For?

There are basically two types of job searches:

- the traditional
- the life-changing

The former requires the usual matching of your resume with the needs of potential employers. The latter begins with a weekend of honest soul-searching and really deep thought.

You must have adequate reserves of energy and determination to go on this hunt. But the result of the long search is well worth it. Why? Because the search for the "job of your dreams" is really the search for your true happiness. You may need to enlist a family member or a good friend for encouragement and support in this major type of job search. This person will follow your weekly progress and will firmly encourage you whenever you lose focus or give up too soon.

The Four Best Ways To Find A Job

- Through your network of family, friends, neighbors, and colleagues.
- Walk in to a place that interests you, regardless of whether they have a vacancy posted or not, and talk to the person with the power to hire.
- Skim your telephone book or Internet sites and note the companies that interest you.
- Go on the life-changing job hunt!

Why do people want to go on a life-changing job hunt?

Some people are experiencing "burnout" in their current career. Some people want more money. But the best reason is that they are searching for their mission in life. As people mature they start searching for meaning more than money.

人生に変化をもたらすような仕事を探すことには、大きな意義がある。これは、人生の目標は何かを見つめなおし、自分が何を成し遂げたいのかを深く考えて、真の『自分さがし』を行う作業だからだ。長い時間と大きな努力、深い思索が必要である。

従来型の仕事探しにおける3つのステップ

- ➔ 履歴書を作成する。
- ➔ 履歴書をいくつかのウェブサイトに掲示する。
- ➔ マッチする企業が出てくるのを待つ。

以上は、あまりに機械的、メカニカルに感じるだろうか？ その通りだ。しかも、実のところこれはあまり効果的ではない。アメリカでは職探しにネットを使った人の4%が、成功したに過ぎないのだ。

人生に変化をもたらす仕事を探すには、違った方法と、考慮すべき要素がある：

- ➔ あなたはこれを一気に成し遂げるようにすることもできるし、まず着実な一歩を踏み始めるかを選択することも可能だ。
- ➔ 何をしたいのか、深く自分を見つめなおそう。
- ➔ あなたはユニークな才能をお持ちではないだろうか？ 何をこの世にもたらすことができるだろうか？ これを考えてみよ。
- ➔ あなたのコネクションのリストを作ろう。これには家族、学校の級友、元の同僚、それに昔の恋人も含まれる！ あなたが興味を持てる企業、組織の情報をもっと集めるためにも、人とのコンタクトを絶やさぬこと。

2. ハイスピードでの職探し

あまり役には立たないとは言え、インターネットでの仕事探しは、トライしてみる価値はある。基本的には履歴書をどこかのサイトに掲示するのだが、よりよい履歴書を作成するにあたって、いくつかのアドバイスがある。

- ➔ 『履歴書、職務経歴書を書く才能』に恵まれたおかげで、良い仕事にありついた友人がいるなら、彼らに手助けを求めよう。
- ➔ インターネット上に履歴書作成サービスがあるので、活用してみよう。
- ➔ 職務経歴書はあなたが仕事上で達成した業績を、うまく要約したものでなくてはいけない。責任を持っていた業務内容や、仕事上の諸問題とその解決法、自分の行動がどのような形で利益創出や支出削減に繋がったのか等など、要領良くまとめよう。

The advantage of doing the life-changing job hunt is obvious: it makes you rethink your goals, really think about what you want to accomplish in this life, and it's about getting in touch with who you really are. It requires time, effort and a lot of deep thought.

The traditional job hunt has 3 simple steps:

- Prepare your resume
- Post your resume on several Internet sites
- Wait for possible matches.

Sounds very mechanical? Well, actually it is. And it doesn't work very well. In the United States only 4% of job-hunters who look to the Internet for a job, actually find it.

A life-changing job hunt has different pathways and elements to consider:

- You can try to accomplish it in one move or you can choose to go it one step at a time.
- You will need to think hard about yourself to define exactly what you want to do.
- You have unique talents. What do you have to offer the world?
- Use your list of contacts. This includes family members, school classmates, ex-coworkers, even ex-boyfriends or girlfriends! Contact people to find out more information about organizations that interest you.

2. Job-Hunting at High Speed

Even though it only works a small portion of the time, an Internet based job hunt is worth trying. Basically you need to post your resume on the Internet. Here is some advice about creating a quality resume.

- Ask friends who have gotten jobs because of their excellent resume-writing skills to help you write yours.
- Use an Internet based resume writing service.
- Your resume should be a summary of work accomplishments, citing responsibilities, what obstacle you had to overcome and what you did to solve the problem the results of your actions translated into terms of profits, savings, etc.

- ➔ まずは送ってみよ。あまり見なおすことはやめよ。
- ➔ 雇う側の人間が訪れそうなサイトへ行ってみよう。
www.monster.com, www.hotjobs.com,
www.flipdog.com, www.eurojobs.comなどが
アメリカとヨーロッパでの典型的なものであろう。

インターネットは電光石火のスピードでの就職活動を可能にした。もちろん、企業から良い感触を得られない可能性もある。でも月曜に履歴書を掲示して、水曜に企業からの電話があり、金曜には面接、というのもあり得ない話ではない。その位の速さで話が進むのも事実なのだ。人生に変化をもたらす仕事にはありつけないかもしれないが、でも時間を最大限にセーブできる文明の利器、インターネットを仕事探しに活用することくらいはできるはずだ。

3. もし、インターネットでの求職がうまくいかなかったら？

心配することはない。インターネット以外にも仕事を探す道はある。あなたのコネを使うのだ。電話帳をめくってみるのもよし。近所を歩き回るもよしだ。ネットで仕事を探すのをやめることはできるはずもない。だが、最も確実なのは、友達や仕事仲間からの紹介で、求人をしている企業とめぐり合うことである。

求職活動を成功させるにあたっては3つの敵がいる。それは以下の通り：

- ➔ 非現実的な期待—インターネットは迅速であるが、仕事探しの切り札にはならない。前にも述べたとおり、非効率的だ。
- ➔ 不採用に対してのショック—いくらかの相手はあなたに対して「ノー」と言うだろう。これが自分の過小評価に繋がることも。
- ➔ 間違えたエネルギーの使い方—我々はしばしば見当違いの所を探しがちだ。それではどこで探すか？ ネット上の検索エンジン、地元の新聞、民間の職業紹介業者、沢山の求人企業がメンバーとして名を連ねるゴルフ場などなど。駄目であるなら、今までと何か違ったことをしてみよう。

この他の求職活動時におけるヒント：

- ➔ むやみやたらに履歴書を送るな！ 家族や友達、自分の高校や大学、隣人に紹介を頼もう。
- ➔ ポストに空きがあるかないかに関わらず、あなたが興味を持つ企業、組織の門を叩いてみよう。

- Send it off and stop revising it.
- Go where the employers go.
www.monster.com, www.hotjobs.com,
www.flipdog.com, and www.eurojobs.com
are examples in the USA and Europe.

The Internet has made job-hunting at lightning speed possible. Of course, you may not even get a nibble. On the other hand, if you post your resume on Monday, you could get a phone call by Wednesday and perhaps even get interviewed in person by Friday of that very same week! It is that fast. The kind of job you get may not be your life-changing one, but at least you are using the optimum time-saving communication tool to find your next job.

3. But What If That Doesn't Work?

Don't worry. There are other ways to find jobs than on the Internet. Use your contacts. Study the phone book, or take a walk around your neighborhood. Most of the time, people don't get a job off the Internet anyway. It's always best to be referred to an employer by a good friend or colleague.

The three enemies of a successful job hunt are:

- Unrealistic Expectations – the Internet can be fast, but it may not help you find a job. As we have said before, it is inefficient.
- Rejection shock— Some companies will tell you “no”, resulting in low self-esteem.
- Misplaced energy – We often spend energy looking for a job in all the wrong places. So where to look? Try the web search engines, the local newspaper, a private placement agency, a country club with employers who are members. Do something different if nothing else is working!

Other effective tips on how to get a job:

- Do not mail out resumes at random! Ask for introductions from family members, friends, your high school or college, your community...
- Knock on the doors of the places that interest you, whether they have a known vacancy, or not.

- ➔ 自分の住んでいる地域で、どの産業分野に興味を持てるかを見出すために、職業別電話帳を活用しよう。もし何か見つけたのなら、電話をして採用するかどうか聞いてみよう。
- ➔ 仕事探しにおいて成功と失敗を分けるものは、その『プロセス』、方法にある。人生に変化をもたらすために、仕事を探すのがベストな道筋だ。
- ➔ もしあなた自身の方策で行き詰まったら、友人の手助けを得ること。
- ➔ 潜在的な雇用主と直接会うように、方策を変えなさい。
- ➔ 大企業の人事部にあなた自身を『託すな』。従業員数が20人前後の、規模の小さな会社をあたりなさい。

4. 雇用主はどのように求職者を探すか？

雇う側にしてみても、何百通もの履歴書に目を通すのには飽き飽きしてしまう。ある賢い女性がいて、彼女は求人広告を出した企業に出向き、すぐに仕事を得た。どのように？ 彼女は募集に『応募』したのではなく、ダイレクトに会社に入り込み、人事権を持つ者と会ったのだ。それで彼女は仕事を始めることができた。彼女のおかげで、雇用主は履歴書に目を通す時間をセーブできたのだ。雇う側の手間を減らしてあげれば、彼等があなたを採用する可能性は益々大きくなる。

あなたの履歴書や職務経歴書のスタイルを、誰かは嫌うだろうし、誰かは好んでくれるだろう。問題なのは、履歴書を送付した先の間が、あなたの履歴書を好んでくれるかどうかは、神頼みにしかならない点だ。

ここで紛れも無い真実を言おう。履歴書は選考から『落とす』ためにある。雇うためにあるのではない。

そしてもう一つの真実。雇用主は、求職者の就職活動中の行動に基づいて採否を決める。この行動が、実際に仕事を始めてからも、変わりばえはしないだろうと考えているからだ。自主性の無さや、細かいことにたいする配慮の欠如（たとえば汚れた封筒や送付状など）、根気の無さは、雇用主にとってみれば不採用の良い理由である。

雇用主があなたを気に入る時というのは：

- ➔ 求人募集を自分の会社のホームページで見つけ、
- ➔ そしてすぐにEメールで応募し、更に、
- ➔ きれいにレイアウトされた履歴書を郵便で送付し、
- ➔ フォローの電話を1週間以内にかけて、Eメール、郵便ともに着いているかを確認し、面接の日取りについて尋ねた場合である。

- Use the Yellow Pages to identify fields of interest to you in the city or town you are living in, and then call up those employers to ask if they are hiring.
- The difference between success and failure in a job search is the process or the way you go about your job hunt. The best method is still the life-changing job hunt.
- Change your strategy if it isn't working. Get help from a friend.
- Change your strategy and go face to face with potential employers.
- Don't let the HR department of large companies screen you out. Go to smaller organizations of 20 employees or less and talk to the boss directly.

4. How Employers Hunt for Job-Hunters

Employers absolutely hate going through hundreds of resumes. One smart job-hunter simply went over to the place that put out an ad, and she immediately got the job. How? She didn't answer the ad, but by going directly over to the address she was able to see the person-with-the-power-to-hire, and offer her services. She was saving them the trouble of going through all these resumes. The less work the employer will have to do to find you, the bigger the chance he'll hire you.

Some employers will hate your resume, others may love it...the problem here is you are just praying that your resume style will appeal to the employer you are sending it to.

Truth: Resumes are for screening out rather than hiring.

Truth: Most employers eliminate job-hunters based on the way they behave during the job hunt, thinking this is how they will most likely behave on the job. A lack of initiative, or a lack of attention to detail (i.e. a dirty mailing envelope or cover letter) or lack of persistence is a turn-off to most employers.

Employers like it when you:

- Find their job ad on their web site,
- E-mail your resume immediately,
- Mail a professionally designed copy to the employer on the same day,
- Make a follow-up phone call within the week to see if both copies were received, and to inquire about an appointment for an interview.

そうしてもう一つの手ほどきを。面接で会ってもらってから、すぐに感謝の手紙を送ろう。そうすれば、面接した相手には好印象が残るだろう。

『マメ』でないといけない。さもなくば不精な人間に思われ、選考には残らないであろう。

雇用主は以下の点においてあなたを判断する。

- ➔ 知識
- ➔ スキル
- ➔ 根気、マメさ
- ➔ 人脈
- ➔ 経験
- ➔ 説得力
- ➔ 自主性

5. 成功する仕事探しのための22の教訓

1. 誰もあなたに仕事を与えてあげる理由などない。外に出て、自分で探せ。
2. あなたの成功は、あなたの努力に比例する。
3. 時によっては、戦略を見直す心構えで。
4. 成功した人々に、何をやったか尋ねてみよう。
5. もうフルタイムの仕事を持ったと考えよ。その仕事とは『仕事探し』だ。自分自身のために働いているのだ。一週間に最低でも35時間は就職活動に費やせ。他の人と同じように9時から5時まで『仕事』をすること。これが、仕事と呼び込む。
6. 最低でも仕事探しには2週間から18週間かかる。様々な要因が絡み合うが、毎日就職活動をしたとしても、それくらいはかかるだろう。
7. 根気が最も大切だ。元の仕事と全く同じ仕事は、もう見つけれないのだから、自分自身を見つめなおす必要がある。
8. 『とりあえずありつける』という仕事のことは忘れて、本当にしたい仕事を探せ。
9. 自分のやりたい仕事が決まったなら、自分の知っている人全てに、その類の仕事がないか目を配って欲しい旨を伝えよう。
10. 留守番電話を持っているなら、自分の就職活動に合わせてメッセージを作ろう。例えばこんな風に。「はい、レックスです。ただいま出かけております。なぜなら自動車販売会社で経理の仕事を探しているからです。何かメッセージがおりなら、お名前と電話番号を発信音の後にどうぞ」。
11. 一度に複数の企業にアプローチしよう。
12. 職に空きがあろうと無かろうと、自分の興味があるところならアプローチしてみるのだ。

An extra tip: If you do get interviewed, send a thank-you note immediately after the interview. Employers remember you better when you send a thank-you note.

If you are not persistent, you may be seen as lazy and will be eliminated in the screening process.

Employers may evaluate you based on:

- What you know
- Your skills
- Persistence
- Who you know
- Years of experience
- Persuasiveness
- Initiative

5. 22 Tips For A Successful Job Hunt

1. No one owes you a job. You have to go out and look for it.
2. Your success is directly proportionate to your effort.
3. Be willing to change your strategy.
4. Ask successful job-hunters what they did.
5. Think of yourself as already having a full-time job, your 9-5 job from Monday to Friday is that of job-hunting. You must spend at least 35 hours a week searching for a job. Start your day at 9 a.m. and end your day at 5 p.m., just like everybody else. This will give you a proper routine to follow.
6. The shortest job hunt still lasts between two and eighteen weeks, depending on a variety of factors, even if you work full time at it.
7. Persistence is most important. You will not find the same exact job you had before, so redefine yourself.
8. Forget what is "available" and go for the job you really want.
9. Once you are clear on what you want, tell everyone you know to keep a lookout for that type of job opening.
10. If you own an answering machine, talk about your job hunt, "Hi, this is Rex, I'm not home right now because I'm looking for an accounting job in an auto sales company. If you happen to have any contacts for me please leave your name and number after the beep. Thanks!"
11. Try several organizations at once.
12. Try any place that interests you regardless of whether there are vacancies or not.

- 13。 従業員数が20人前後の企業に目を向けよ。人事部を持ち、あなたを選考で落とすだけの大きな企業より、採用の確率は高い。
- 14。 1日に4つは採用してくれそうな会社を訪問しよう。電話をするなら40件かけること。
- 15。 職業別電話帳を活用し、興味を持てる会社へ電話し、採用してくれるかどうか聞いてみる。要点を伝えやすいように、前もってシナリオを用意しておくこと。電話をかけるときは立った姿勢で。午前8時より前か昼食前、午後5時以降に電話をすること。秘書でなく、人事権を持つ人は、それらの時間帯にいる可能性が高い。
- 16。 働いてみたいな、と思う会社に行き、ドアを叩いてみよう。
- 17。 フルタイム、パートタイム、契約社員、派遣。どの就業タイプ仕事でも探してみよう。
- 18。 それが現実のものであれ、想像上のものであれ、自分のハンディキャップを恐れるな。
- 19。 採用されなかったとって、落ち込むな。それは当たり前にあることなのだから。
- 20。 出会う人皆に好意をもって接せよ。例えば彼等があなたを雇わないとしても、雇う人を知っているかもしれない。
- 21。 あなたに会ってくれた人には、その日時間を割いてくれたお礼に手紙を書こう。
- 22。 自分の地域で求職者をサポートする団体に加入しよう。なければ、自分で興すことだ。

6. 自分でビジネスを始める

自分で自分のために仕事する、つまり自営業者になる場合のコツ。

自営で仕事を始める場合の3つの問題とは…

- ➔ 自営で仕事をしている者は、同等の条件で働くフルタイムの被雇用者より、収入が少ない。
- ➔ 家庭と仕事のバランスを保つのが難しい。
- ➔ 常に仕事を探さなくてはならない状態にある。

それでも、世に多くいるフリーランス、独立事業者の仲間入りをしたいと決心が固いのなら、しなくてはならないことがある：

- ➔ やりたいと思うホームビジネスに関してリサーチしよう。
- ➔ あなたの夢は何だろう？ あなたの情熱は何に対してか？
- ➔ あなたの地域社会のニーズに対し、あなたは何で応えられるのか？

13. Concentrate on organizations that employ 20 people or less. They are more likely to hire you than larger organizations with HR departments that are screen you out.
14. Go see 4 potential employers a day. If you are using the telephone, call up 40 a day.
15. Use the phone and the Yellow Pages to call up places of interest and ask if they are hiring. Write an outline or script so you communicate your key points. Stand up when you make your phone calls and make sure to call before 8 a.m., before lunch or after 5 p.m. when the person with the power to hire you is most likely to be around, not her secretary.
16. Go to places where you would like to work and knock on their doors.
17. Look for full-time, part-time, contract jobs or temporary jobs and other types of jobs.
18. Forget about your handicap, whether real or imagined.
19. Don't become depressed if you encounter several rejections. It is normal.
20. Treat everyone you meet with courtesy, even if they don't hire you they might know someone who will.
21. Write a thank-you note to those who gave you their time that day.
22. Join a job-hunter's support group in your area. If you can't find any, create your own.

6. How to Start Your Own Business

The Art of Self-Employment or Working for Yourself.

The 3 major problems of home businesses are:

- Home-based workers earn less than their full time office equals.
- Home-based workers find it difficult to balance family and business needs.
- Home-based workers are on a perpetual job hunt.

But if you really are determined to join the many freelancers or independent contractors, you need to:

- Research the home-business you want to start.
- What is your dream? What is your passion?
- What does your community need that you can offer?

- ➔ メールオーダーの仕事を考えてみよう。
- ➔ 電話やネットを活用した在宅勤務など、『自宅で他人と仕事をする』ことを考えてみる。
- ➔ フランチャイズ・ビジネスはどうか？
- ➔ 何か新しいものを考え出したなら、それでビジネスを創出しよう。

7. あなたの夢の仕事を見つけるためのヒミツ

実践その1： あなたの理想とする生活を描き出そう。

実践その2： 数ある職業のリストの中からあなたの理想とする物を見つける。

実践その3： 周りにいる人で、誰の仕事ならやってみたいか？ その人の仕事で好きな部分を挙げてみよ。

実践その4： どのタイプの仕事ならあなたが向いているのか、適性テストを受けてみよう。

死に物狂いで『心の平安』を追求する？

心の平安は、適切な行動、態度を身に着けることで得られるものだ。高いスキルを持った人間も『間違った行い』で、職の機会を失っている。あなたは、もっと前向きで、人から好感を持たれる振る舞いをするように心がけよう。

「『夢の仕事』を探し求めることは、幸せを探し求めることである」。凄く興奮し、朝起きるのが嬉しくて仕方なく、夜遅くまで仕事をし、時計を気にすることなどなくなった時、あなたは理想の仕事を手に入れたことに気づくであろう。

「仕事とは、見える形の愛である」ということを、心に留めておこう。

8. 自分にとって『夢の仕事』とは何かをはっきりさせる

それでは、どのように自分にとっての『理想の仕事』を見つけたらよいのだろうか？

- ➔ 自分の活かせるスキルは何か？（覚えておいて欲しいのは、この場合、実際の技能を指しているのであって、個性などを言っているのではないということだ）
- ➔ 自分が夢中になれる分野は何か？
- ➔ あなたの理想とする仕事を既にしている人を見つけよう。その人に会って情報を得て、その仕事がいかにどんなものなのかを知らう。常にその行動を怠らないこと。

- Consider mail order businesses
- Consider telecommuting or “working at home for others”
- Consider a franchise.
- If you’ve invented something new, make a business out of it.

7. The Secret To Finding Your Dream Job

Exercise # 1: Draw a picture of your ideal life.

Exercise # 2: Pick your ideal job from a job list.

Exercise # 3: Whose job would you love to have? List down what you like about that person’s job. Figure out how you could talk to this person, and then go talk to him!

Exercise # 4: Take tests that tell you what type of career you could get into.

Desperately Seeking Harmony?

The way to harmony is achieved through adopting the correct attitude. Many a highly qualified worker has lost a job opportunity because of a “lousy attitude”. You might have to work on being more positive, likeable, or amiable.

“The search for a dream job is the search for happiness.” You will know you have found your dream job when you are excited and happy to get up in the morning...when you stay up late doing your work, and you never care to check your watch. Remember, “Work is Love made visible.”

8. Identify Your Dream Job

How do you identify your dream job?

- What are my transferable skills? (Remember we are talking about actual Skills, and not your personality Traits)
- What are my fields of fascination?
- Go find a person who is already doing it. Interview that person for information, to find out what the job is really like – day in and day out.

- ➔ 自分の住む地域の企業、組織がどんな活動をしているのか、リサーチして知識を得よう。
- ➔ 人脈を作り、それらの組織であなたを雇う権限を持つ人を見つけ出すこと。
- ➔ そのコネを活かし、その人物に自分が、どれほど他の求職者より優れているかを分からせよう。
- ➔ 近道を選んではならない。理想の仕事を得るために再トレーニング、再教育が必要で、学校に再び通わなくてはならないのなら、そうすることだ。もし学校に通うお金と暇が無いのなら、あなたの夢に描く仕事で、学歴、学位などを持たずにその仕事に就いた『例外的な』人物を探そう。
- ➔ ひとつのバスケットに全ての卵を入れておくな。一つのやり方が成功しなかったら、もうひとつの計画を実行せよ。違った戦略、違った視点を持て。

9. 心の地図

- ➔ あなたの興味を引く、好みの分野は何か？
- ➔ あなたの座右の銘は？
- ➔ あなたが自ら好む、職業的スキルは何だろう？
- ➔ あなたの情熱とは？
- ➔ あなたはフルタイムで働きたいのか、それともパートタイムを望むのか？ コンサルタントとして働きたい？ それとも最初はボランティアか、見習として働き出したいだろうか？ 非営利法人（NPO）で働くのはどうか？
- ➔ 具体的であれ。ただ「簿記の担当者を募集しているところで働きたい」とは思うな。「サンノゼ地区で、従業員50人以下の、環境問題に気を配る組織で働きたい」と具体的に考えるべきだ。
- ➔ 興味を持ってそうな企業、組織にアプローチする前に、リサーチをしよう。今なら、どこもウェブサイトや、年次報告書、企業パンフレットを用意しているはずだ。

10. 難しい組織にアタックする

- ➔ 第一に、従業員数50人以下の、小さな組織になら入りやすいことを心に留めておくべきだろう。これらの企業、団体には求職者を選別する、人事部のような組織は存在せず、誰が『ボス』かも分かりやすいからだ。小さな企業は日々成長し、新しいポストも何ヶ月かおきに作られる。

- Research organizations in your area, find out what they do.
- Network and seek out the persons who have the power to hire you in these organizations.
- Use your contacts to get to this person and show him how you stand out among other employees.
- Take no short cuts. If you need to re-train or go back to school to get your dream job... then do it. If you don't have the time or money to go back to school, search for the exceptional person who made it in your dream career without the educational background or extra degree.
- Do not put all your eggs in one basket. If one path isn't working, try a Plan B or alternative strategy and alternative vision.

9. The Geography of the Heart

- What are your favorite fields of interest?
- What are your favorite words?
- What skills do you enjoy?
- What is your passion?
- Would you like to work full or part-time? As a consultant? As a volunteer or intern at first? Would you be happy working for a non-profit organization?
- Be specific. Don't just say, "I want to work in a place that hires bookkeepers". Say "I want to work in a place within the San Jose area that has less than 50 employees and cares about environmental issues."
- Research before you approach the places that interest you! Everybody has a web site now or has some annual report or brochure.

10. Getting into Impossible Places

- First, you must realize it's easier to get into smaller organizations (places that employ 50 people or less). This is because they don't have an HR department to screen you out and it's easy to identify who the boss is. Also small companies are often growing and most likely create a new position in a few months.

- ➔ 知っている人全てに、自分の新しい仕事のため、目を配ってくれるよう頼もう。自分の人脈で探した場合の成功率は、87%にもものぼる。希望する企業、組織のガードが固くて、人事権を持つはずの人にも話ができないようなら、そんな『非友好的な』会社で働こうとするのは、やめにした方が良い。

11. 面接で機転をきかせるための心得

- ➔ 20分だけ時間を割いてくれるよう頼み、その言葉通りにしよう。
- ➔ 面接を受ける前に、その企業、組織を研究しておくこと。
- ➔ あなたの価値観、人生での課題、そして人生そのものに、その組織が合っているか、面接の際に確かめよう。
- ➔ 面接の際は、聞く側に回ると、話す側に回る時間は半々に。
- ➔ 質問に答える際には、20秒から2分の間にする。2分以上にならないように！
- ➔ 自分を『資質ある人材』みなし、サービスを提供する者と考えよう。単なる『仕事乞い』にはならない。
- ➔ 雇う側は、就職活動中の行動を、仕事を始めてからの行動と同等に見なしていることに気づけ。
- ➔ あなたのスキルを証明できるものを持参せよ。クリエイティブな仕事の場合なら、ポートフォリオやデモテープ、作成した企画のCD、パワーポイントのプレゼン素材、その他にも仕事のサンプルを。あなたの達成した業績を記した新聞の切り抜きでも良い。
- ➔ 以前の雇用主をあしざまに言うのはやめること。
- ➔ 面接をあなたの企業研究の一環としてとらえよう。
- ➔ 雇用主はあなたが業績を挙げられないことや、休みがちになること、仕事を覚えるのに余計な時間がかかるかもしれないとことを心配しているのだと、肝に銘じておくこと。
- ➔ 雇用主は「なぜ自分の会社に面接にきたのか」、「自分の会社に何をもちたしてくれるのか」、「あなたがどんな人物なのか」を知りたがっている。
- ➔ 並み居る他の優れた求職者とあなたは何が違っているのだろうか？
- ➔ 面接とはファーストデートのようなもの。些細な事でも、『希望の灯火』を消してしまう。場に相応しい格好をして、清潔にし、神経質に見える癖はしないように。

- Ask everyone you know to keep a look out for your specific job opening. Using your contacts works 87% of the time. If the place is so impenetrable and it is so difficult to speak to the person who can hire you, then why would you want to work in such an unfriendly place?

11. Interviewing Tips for Smarties

- Ask for only 20 minutes of their time and keep to your word.
- Research the organization before you go for an interview.
- Go to the interview to see if this organization suits your values, your agenda and fits your life.
- During the interview, listen 50% of the time and speak 50% of the time.
- When answering questions keep your answers between 20 seconds and two minutes. Don't go over two minutes!
- View yourself as a "resource person" who can offer a service rather than a job beggar.
- Realize the employer views the way you job hunt as the way you will work.
- Bring evidence of you skills: a portfolio of work if you are a creative type, a demo tape, a CD of a plan you made or videos, power point presentations and other professional work samples, even news clippings of any current achievements.
- Do not speak poorly of your previous employers.
- Think of the interview as part of your research.
- Realize the employer has fears you can't perform, or you'll be absent a lot, or you need extra time to master the job.
- He will want to know: why you are here; what can you offer him; what kind of person are you?
- What distinguishes you from the other qualified candidates?
- The job interview is much like a first date. Even the little things may turn them off. Dress appropriately, be clean, and don't use nervous habits.

- ➔ 傲慢な態度、緩慢な動作、しらけた雰囲気、他人を責めること、不誠実さ、無責任にうつる行動の数々、ルールに従わない行為、場違いな服装、的外れな返答、ののしること。以上は就職活動において絶対NGである。
- ➔ 面接があった晩には感謝の手紙を書き、すぐ次の日には発送しよう。

12. 給与を交渉する際の7つの秘訣

- ➔ 相手が「あなたを雇う」と言う、面接の最終段階まで、サラリーの交渉はしないこと。
- ➔ サラリーの交渉をする最も大きな目的は、雇用者側があなたを得るためになら、最大限いくらお金を払うかを確認するためである。
- ➔ サラリーの額をこちらから最初に提示はしないこと。
- ➔ 自分が一ヶ月いくらお金を必要とするのか、よく調べておくこと。
- ➔ あなたの志望する業種、および志望する組織の給与についてキチンと下調べをしておこう。
- ➔ 雇用主がどれくらいの幅で給与額を提示してくるか、予測しておこう。もちろん自分の納得できる幅も用意しておけ。
- ➔ 給与に関しては問題の先送りは無しだ。必ず合意させるように。合意事項を文書化してもらるか、雇用契約書を交わしてもらおう。必ず文書を残すことだ。

付記：良い求職者は、サラリーが自分の満足の行くものでなかったとしても、必ず他の方策を残してあるものだ。

エピローグ： いかにして『人生における使命』を見つけるか？

幸福、そしてより奥深い人生における目的の探求とは、我々が神との交わりに気づいているかどうかと、係わり合いがある。

神様と我々の使命

- ➔ 神様はあなたを愛し、あなたをある特別の目的、使命のためにおつくりになった。
- ➔ 毎日、そしてこのひととき、この世を素晴らしいものとするために、あなたができることを行おう。
- ➔ 神様はあなたに才能をお与えになった。あなたがこの世界で最も奉仕でき、良いことを行える場所で、それらを活かそう。

- ・ Values: Turn-offs are arrogance, tardiness, lack of enthusiasm, blaming others, dishonesty, any sign of irresponsibility, not following rules or dress codes, inappropriate responses, swearing.
- ・ Always write a thank-you note the same evening of the interview and send it off the very next day.

12. The 7 Secrets of Salary Negotiation

- ・ Never discuss salary until the end of the interviewing process, when they have definitely said they will hire you.
- ・ The purpose of salary negotiation is to find out the most that an employer is willing to pay to get you.
- ・ Never be the first to mention a salary figure.
- ・ Do your homework on how much you will need per month
- ・ Do careful research on salaries in your field or in that organization
- ・ Define a range the employer may have in mind, and a range for yourself.
- ・ Don't leave it hanging. Bring the salary negotiation to a close. Request a letter of agreement or an employment contract. Get it in writing.

Note: A good job hunter always has other alternatives if the salary is not what you need!

Epilogue: How to Find Your Mission in Life

Part of the search for happiness and a deeper meaning in our lives goes hand in hand with recognizing our relationship with God.

God and One's Vocation

- ・ God loves you and created you with a specific purpose and mission in life.
- ・ Do what you can everyday, moment by moment, to make this world a better place.
- ・ God gave you your talents. Use them in the place you will do the most service or good in the world.